

**INVITATION TABLE RONDE GCILA/CICA/FNTP  
Le 10 Décembre 2014  
FNTP, 3 rue de Berri, 75008 PARIS**

**Les techniques juridiques innovantes de prévention et de règlement des différends dans les projets internationaux de construction et d'infrastructure.**

***Comment négocier et mettre en œuvre efficacement le partnering, la médiation structurée et les Dispute Boards en présence de différentes cultures juridiques ?***

***Quelles évolutions avec la Banque Mondiale ?***

La complexité croissante des projets de construction et d'infrastructures à travers le monde à la croisée de cultures juridiques et de capacités institutionnelles diverses, ainsi que la globalisation de l'économie se conjuguent pour multiplier les sources de malentendus et de litiges. Ces risques affectent le développement des projets et aboutissent fréquemment à une augmentation de leurs coûts ou à un allongement de leurs délais.

Par ailleurs, les coûts des contentieux et d'arbitrage international continuent d'augmenter et il y'a peu de raisons de voir ces coûts diminuer dans un avenir proche.

Dès lors, le besoin de prévenir efficacement les différends à travers des modes de résolution alternatifs prend une place de plus en plus importante dès la négociation contractuelle. Pour que ces négociations aboutissent aux résultats escomptés, encore faut-il que les différentes parties possèdent une connaissance suffisante de la panoplie des modes de prévention et de règlement des différends à leur disposition et qu'elles sachent en faire un bon usage dans des pays et des cultures différentes.

Les cabinets membres de Gcila au nombre desquels on compte Frilet Société d'Avocats, Karila Société d'Avocats, PS Consulting et Watttieder aux Etats-Unis, possèdent collectivement une très grande expérience pratique des différents modes de prévention et de règlements alternatifs des différends pour de multiples projets de divers types à travers le monde ([www.gcila.org](http://www.gcila.org)). Gcila a décidé de puiser dans son « Knowledge Center » unique en son genre des exemples de projets et de clauses contractuelles que les différents associés ont négocié ou mis en œuvre au fil des ans et qui sont représentatifs des tendances les plus modernes et des meilleures pratiques du secteur.

**L'objectif de Gcila** est ainsi de contribuer à une meilleure réalisation de projets de construction et d'infrastructures en temps et en heure. **Cet objectif est largement partagé avec le monde du développement et constitue un levier mondial de croissance durable, comme le G20 de Brisbane vient de le démontrer avec force.**

Sur la base des expériences de terrain, nous présenterons les projets et/ou les clauses de règlement des différends sélectionnés pour évoquer leurs conditions de négociation et/ou leur mise en œuvre pratique et les leçons apprises. Nous aborderons tout particulièrement la question des disputes boards : leur différente nature et les conditions de leur efficacité ainsi que les tous derniers développements avec la Banque Mondiale.

L'objectif de cette table ronde est d'échanger sur la base d'expériences pratiques en focalisant sur une série de questions et d'enjeux qui ne sont pas toujours bien appréhendés par les différents acteurs publics ou privés.

Afin que ces échanges soient fructueux, **LE NOMBRE DE PLACES DISPONIBLES EST LIMITEE A 25. Elles seront attribuées par ordre chronologique d'inscription dans la limite de deux participants par société ou organisation.**

Une partie des interventions sera réalisée en Français, une autre en Anglais, selon le programme joint. Quant aux échanges, ils pourront intervenir indistinctement en Français ou en Anglais.

## PROGRAMME

### Introduction : le concept de « Well Prepared Project »

**Roger Fiszelson**, Directeur Général de la Confédération Internationale des Contractors Internationaux (CICA).

### La panoplie des méthodes modernes de prévention et de règlement alternatif des différends et leur mise en œuvre dans les pays de droit civil.

**Marc Frilet**, Associé Gérant, Frilet Société d'Avocats/ Gcila , Vice-Président de l'IFEJI, représentant pour la France de la Dispute Board Review Foundation (DRBF).

[www.frilet.com](http://www.frilet.com)

### Best practices in ADR in a common law environment.

**John Tieder**, Senior Partner, Watttieder LLP / Gcila

**Timothy Hefferna** , Senior Partner, Watttieder LLP / Gcila

**Shelly Ewald**, Senior Partner, Watttieder LLP / Gcila

[www.watttieder.com/](http://www.watttieder.com/)

### How to optimize the benefits of dispute boards and future trends?

**James Perry**, Senior Partner, PS Consulting Société d'Avocats / Gcila, Ancien president Dispute Board Foundation, Région 2.

[www.psconsulting.fr/](http://www.psconsulting.fr/)

### La situation en France

**Laurent Karila**, Avocat Associé, Karila Société d'Avocats / Gcila

[www.karila.fr](http://www.karila.fr)

REPONSE PAR MAIL A L'UNE DES ADRESSES SUIVANTES:

[fizelsonr@cica.net](mailto:fizelsonr@cica.net)

[avocats@frilet.com](mailto:avocats@frilet.com)

